



Was tun, wenn's nicht schnappt?

Die Lösung finden Sie bei uns in Hannover

Sehr geehrter Kunde,

nach einer langen Talsohle wirtschaftlichen Niedergangs sind wir wieder wer: Laut einer internationalen Studie hat der Standort Deutschland ein hervorragendes Image weltweit. „Made in Germany“ hat wieder den Klang von Kompetenz, Können und Kapazität. Auf die Dentalbranche bezogen, haben wir allerdings die irrationale Situation, dass zwar vieles aus der Volksrepublik China (und auch Polen) kommt, man sich aber krampfhaft bemüht, dem Ganzen lokale Bezüge zu geben; überspitzt ausgedrückt: Wenn nur die Rechnung „Made in Germany“ ist, wird auch das Übrige schwarz-rot-gold sein.

Das jedoch nur am Rande. Was unsere Produkte betrifft, sind sie „Swiss Made“, ein Qualitätsstandard also, der dem deutschen gewiss in nichts nachsteht. Auch dieser Begriff steht für Solidität, traditionelle Werte, Innovation mit Bodenhaftung. Darum verkaufen wir unsere Produkte seit Jahrzehnten mit gutem Gewissen und zur Zufriedenheit unserer Kunden.

Was aber garantiert „Made in Germany“ ist – Eigenlob sei erlaubt –, ist unser effizienter, deutschen Geschäftstugenden verhafteter CEKA-Vertrieb. Wir betrachten uns als zuverlässig, kundenfreundlich (100% giftfrei, Prüfsiegel „CE plus“!), problemkompatibel und haben – so es Not tut – eine Engelsgeduld. Auf hohem Niveau ausgebildete deutsche Zahntechnikermeister aus unserem hauseigenen Dentallabor stehen unseren Kunden stets und ständig zur Verfügung in allen Fragen der Verarbeitung und bestmöglichen Wahl der Einsatzmittel.

Fordern Sie uns also heraus; damit wir Ihnen beweisen dürfen, dass unser Firmenname auch das hält, was er verspricht – eben deutsche Wertarbeit.

Mit den besten Grüßen aus Hannover

Ihr
CEKA-VERTRIEB Deutschland

Es gibt Stolpersteine, die schaffen es, selbst das perfekteste System „zum Wackeln“ zu bringen. Schon kleine Ungenauigkeiten bei der Verarbeitung oder Versäumnisse in der Nachsorge können fatale Folgen haben und spätere Reparaturen zum Ärgernis werden lassen. Wir vom CEKA-VERTRIEB in Hannover möchten Ihnen behilflich sein, Ursachen zu lokalisieren und Irrwege schon im Vorfeld zu vermeiden. Einige der am häufigsten auftretenden Problematiken beleuchten wir nachstehend und zeigen Ihnen – kurz und knapp – wirkungsvolle Lösungswege auf. Selbstverständlich lässt sich auf diesem begrenzten Raum nicht jede Eventualität behandeln – doch Sie wissen: Unser Fachlabor steht Ihnen auch telefonisch jederzeit ausführlich mit Rat und Tat zur Seite.

Problem: Die Prothese hat vertikales Spiel

Ursache: Der Resilienzring wurde nicht verwendet

Lösung: Sollte die Modellgussprothese nach Fertigstellung vertikalen Spielraum aufweisen, ist das in den meisten Fällen darauf zurückzuführen, dass der Platzhalterring 694B bei der Verarbeitung nicht verwendet wurde. Tauschen Sie in diesem Fall den resilierenden Anker gegen den 0,3 mm kürzeren, starren Anker 724C aus. Sofern eine Höhenkorrektur erforderlich ist, verwenden Sie die Distanzscheiben AF69.



Problem: Steter Friktionsverlust der Patrize

Ursache: Die Prothese wurde nicht ausreichend gewartet

Lösung: Soll die Prothese dauerhaft ihre Friktion behalten, so ist eine regelmäßige Rebasierung der Freundsättel notwendig. Eine nicht durchgeführte Unterfütterung führt zum vorzeitigen Verschleiß der Ankermatrize. Sollte dieser Fall eingetreten sein, kontrollieren Sie mit dem Prüfinstrument H30 den Verschleißgrad der Matrize und verwenden Sie einen entsprechend überdimensionierten Druckknopf (195, 202 oder 2,09 mm).



Problem: Die Patrize erreicht die Retentionszone nicht

Ursache: Absenkung der Ankermatrize

Lösung: Fehlbelastungen aufgrund mangelnder Wartung können zu einer Absenkung der Matrize führen. Das hat zur Folge, dass die Patrize keinen ausreichenden Zugriff mehr auf sie hat. Abhilfe schaffen Sie durch den Einsatz des um 0,3 mm verlängerten Ankers 694C/L (M3) bzw. RE 0031/L (M2). Für weiteren Höhenanpassung sorgen im M3 Programm die Distanzscheiben AF69.



* * * * * Und nicht zu vergessen: * * * * *

Unsere Elefanten gibt es noch!

1 Mini-Jumbo (25 Paar Attachments) = 20 % Sonderrabatt

1 Maxi-Jumbo (50 Paar Attachments) = 25 % Sonderrabatt

© CEKA-Vertrieb Deutschland 2007. Alle Rechte vorbehalten.